

現在の仕事と近況報告

第4期 OB 大隅 隆広

小野ゼミの皆様、ご無沙汰しております。第4期の大隅です。2006年3月に大学を卒業してから、早いもので9年近くの時間が経ちました。大学卒業後、ジェイアール東日本企画という広告代理店で7年間の営業を経て、株式会社エス・エム・エスに入社し、現在はインターネットメディアの事業責任者という形でPL責任を負う立場になりました。

広告代理店、つまりエージェンシーという立場で仕事に携わる中で、クライアント側で事業を見てみたい、どうせ見るなら自身で全責任を負いたいという思いから、現在の会社に転職しました。良い人材を獲得したいのでこの場を借りて宣伝させていただきますが、当社は2003年に創業した医療・介護・ヘルスケアの情報インフラに特化した企業で、創業8年の2011年に東証一部上場、創業以来、増収増益を続け、現在では海外12か国に進出、グループ全体で1,000名を越えるグループに成長しています。ご存知のない方がほとんどだと思いますが、2003年時点でこの優良分野に目をつけて事業を多角化し、圧倒的No.1事業を多数抱えております。人材も豊富で、主に戦略コンサルタントやマーケターとして一線で活躍してきたプレーヤーが続々と参加し、社内は「大人ベンチャー」のような成長環境になっています。物事を論理的に考えるため理不尽も少なく、成果にコミットすることが強く求められるため、ステップアップの転職を考えていらっしゃる方、事業経験を積みたい方にはもってこいの環境です。

事業は独立採算制になっており私は今2つのPL責任を担う立場になりました。中長期でどのような事業戦略を描くか、各施策をどうするか、誰をアサインするか、売上を上げるか、費用を使うか、人を採用するか、どれ1つとして手を抜くことのできない意思決定を迫られ続けます。余談ですが小野ゼミを卒業した今でもコトラーやポーターのフレームワークを共通用語として使い、仮説と立証を行っています。本当に、やっていて良かったなと思う反面、もっとしっかりやっておけば良かったと反省しています。



ボスと打ち合わせ中の著者（左側）関係がとてもフラット

きっと小野ゼミにも起業家精神を持った方、事業に興味のある方がたくさんいらっしゃるのではないかなと思います。そんな方々と是非一緒に働きたいと思いますので、気になったらご一報ください。私は私で、今の事業をきっちり伸ばしていき、またここで皆様に新たなご報告できるように頑張っています。